



### **De grandes idées !!!!**

Depuis quelques temps, de façon récurrente, la taille de nos entreprises fait débat pour avoir accès au développement industriel de notre aval. Le discours du président de Coop de France, et le rapprochement à l'étude entre notre union INVIVO et cette dernière, vont dans ce sens. Ne nous faisons pas d'illusions : la finalité de telles concentrations n'est pas clairement définie, et le contrôle échappera à l'adhérent de base. Louable dans son objectif, je demande à y regarder en deux fois et réfléchir aux conséquences sur nos entreprises. C'est pourquoi, au cours de notre dernier conseil d'administration, j'ai voulu mettre ce sujet à l'ordre du jour, afin d'exposer clairement notre stratégie, et par cet éditorial la faire partager à l'ensemble des adhérents de SEVÉPI.

C'est à nous de définir la coopérative que nous souhaitons construire, tout en préparant l'avenir des générations futures.

Assurer la collecte des adhérents et la commercialiser, fournir les intrants, proposer les services liés à l'amélioration de nos pratiques agricoles sont les principales missions de la coopérative. Tout cela avec une nécessité de performance qui implique investissements, compétences, sérieux et confiance dans tous les rouages de l'entreprise. La stratégie est simple : s'appuyer sur des unions puissantes nous apportant la force nécessaire pour affronter un environnement toujours plus concentré. Pour toutes ces raisons, nous avons participé au développement de Terres de France pour en faire aujourd'hui le premier acheteur de France, nous avons rejoint Cap Seine pour la gestion de nos Gamm Vert, nous sommes un des membres fondateurs du Gie Pollen, et notre collaboration avec Valfrance dans Val'ÉPI pour la commercialisation de nos céréales nous permet de partager à plusieurs les analyses des marchés, et ne pas être seuls devant leurs volatilités.

Le fait que nous confirmions cette stratégie me paraît important. Cela doit rassurer ceux qui auraient pu imaginer que les sirènes du microcosme parisien pourraient faire changer le cap défini par le conseil d'administration :

### **SEVÉPI restera une coopérative de proximité au service de ses adhérents.**

Nous sommes, toutefois, prêts à ouvrir de nouveaux dossiers si l'occasion se présente. La collaboration avec l'UCDV en est la preuve, et j'espère que la gestion commune de nos capacités de stockage nous apportera des intérêts partagés.

Nous aurons d'autres challenges, votre conseil d'administration saura les relever dans l'intérêt de tous.

***Laurent LEVESQUE***

## **Brèves**

Le début de l'année a été l'occasion de clore les comptes 2009/2010 de nos unions. Avec nos partenaires – AXÉRÉAL pour l'UCAYC (silo de Limay) – VALFRANCE pour Val'Épi (commercialisation de céréales) – CAP SEINE et INTERFACE pour POLLEN (production de colza érucique) – NORIAP pour l'UARF (silo de Fresne le Plan) – UCDV pour l'UCH (silo d'Houville) – AGORA pour l'USH (silo d'Heudicourt) – Union TERRES DE FRANCE avec de nombreuses coopératives, nous avons constaté la pertinence de cette stratégie d'alliance qui permet de mutualiser et d'optimiser nos moyens d'approvisionnement et de collecte.

**La liste de nos unions s'est enrichie de notre participation à l'Union des Coopératives Bio Céréales.** Cette union qui réunit des coopératives de Picardie et de l'Ile de France, mutualisera ses moyens de stockage et de logistique, et organisera la commercialisation des produits issus de l'agriculture biologique collectés auprès de ses adhérents.

**La Loi de Modernisation de l'Économie (LME)** va conduire à des modifications de nos politiques commerciales. Elle impose une réduction des délais de paiement. Nous devons en tenir compte pour la campagne 2011/2012. Différentes solutions sont à l'étude pour une mise en œuvre début juillet 2011.

**Les achats collecte campagne 2011** s'avancent. Près d'un tiers de la récolte a été acheté. Pour 2012, ce niveau est de 5%. Nous vous rappelons que les engagements au prix moyen Valor'Épi doivent être retournés pour la fin avril au plus tard. Ils permettent de bénéficier de la prime d'engagement précoce et de s'inscrire totalement ou partiellement, dans un système de commercialisation qui vous assure année après année, **performance, sécurité et tranquillité.**

### Les marchés :

#### L'incertitude géopolitique perturbe les marchés

**BLÉ :** Les financiers sont-ils en train de perdre confiance dans les matières premières agricoles pour réinvestir sur d'autres marchés ? Il semble toutefois que les événements actuels sèment le doute dans les esprits, d'autant que le marché manque d'informations nouvelles sur les fondamentaux.

En effet, la sortie d'hiver approche, mais n'est pas encore là pour valider ou non les éventuels dégâts de gel à l'Est ; les conséquences du manque de pluie en Chine sont difficilement mesurables ; le bilan de l'état des cultures aux USA est attendu, et les rumeurs concernant la prolongation de l'embargo russe jusqu'à la fin de l'année ne sont pas encore confirmées.

La tension sur les bilans de la campagne en cours étant maintenant confirmée, et intégrée dans les prix, le marché est en attente d'informations fondamentales.

**ORGE :** Le marché de l'orge fourragère ne s'anime toujours pas. Sans affaire nouvelle à l'export, et dans un contexte de demande intérieure couverte en majeure partie, les cours se déprécient progressivement.

En orge brassicole, l'importance de l'offre Australienne, malgré une qualité moyenne, permet d'alimenter en particulier le marché chinois, entraînant ainsi un désintérêt pour les orges européennes sur cette fin de campagne.

**MAÏS :** Le maïs subit également le désengagement des fonds de pension. Toutefois les prix ont reculé moins vite que ceux du blé avec des fondamentaux internationaux qui restent sous tension ; le rapport USDA à paraître ce jeudi devrait nous apporter les dernières infos concernant le bilan US, avec une consommation record pour l'éthanol et des chiffres export conséquents.

**COLZA :** Le colza, sur la base de fondamentaux toujours porteurs, a rattrapé une partie de la baisse accumulée fin février, période pendant laquelle les fonds de pension ont massivement pris des bénéfices et reporté leurs investissements sur d'autres produits que les matières premières agricoles.

En nouvelle récolte, il faudra faire un point précis sortie d'hiver, et en particulier vérifier si les rumeurs de gel annoncées en Ukraine sont avérées.

**PROTÉAGINEUX :** Le marché du pois est actuellement aux abonnés absents, aussi bien côté exportations que côté fabricants.

Un petit courant d'activité perdure en féveroles pour des ajustements de bateaux en humaines comme en fourragères à Rouen.

*Alain LEMBRÉ (le 09/03/2011)*

#### Compte-rendu du conseil d'administration

Lors de sa réunion du 10 mars 2011 le conseil a :

- Fait le point sur l'activité commerciale, conforme aux objectifs,
- Fait le point sur les positions de ventes récolte 2010 et 2011,
- Décidé du versement de compléments de prix pour les productions bio,
- Echangé et décidé de la mise en place de nouvelles offres collecte,
- Etudié les conséquences de la mise en place de la nouvelle loi L.M.E,
- Débattu sur l'évolution de la coopération agricole (voir édito),
- Statué sur les remboursements, transferts et souscriptions de capital social.

A l'issue du conseil, les administrateurs ont visité le site de compostage du SETOM à Saint Aquilin de Pacy.

*Jean-Baptiste HUE*

### Le conseil visite le SETOM

La visite de la plate forme de compostage du SETOM à Saint Aquilin de Pacy, a été l'occasion de rappeler la volonté de SEVÉPI de se développer sur le marché des organiques.

#### **L'organique est une autre façon de fertiliser.**

Partie de zéro, la coopérative commercialise à ce jour 23 460 tonnes d'amendements organiques se répartissant en 12 195 tonnes de déchets verts (dont plus de 8 000 t enrichies en miates) et 11 265 tonnes issues de déjections animales (compost de lisier de porcs ou volailles, ...)

*Franck GAUTIER*

### FARMSTAR

Les conseils Farmstar dose « totale colza » ont été livrés à 100 % en deux vagues : la première vers le 25 février et la deuxième le 8 mars simultanément aux doses totales blé et orge.

Ces conseils vous permettent d'affiner votre stratégie de fertilisation azotée :

- 2 ou 3 passages en colza selon la dose totale conseillée. Si les besoins dépassent 100 U/ha mieux vaut fractionner pour une meilleure efficacité de l'engrais : 2 apports : gros colzas et besoins inférieurs à 100 U ; 3 apports : petits colzas et besoins supérieurs à 100 U.
- En blé, pensez à mettre en réserve 40 U/ha pour le dernier apport. Cette réserve sera ajustée avec le conseil de 3<sup>ème</sup> apport (fin avril début mai) dans un objectif d'optimisation du rendement et du taux de protéines.

Le prochain rendez-vous Farmstar est le conseil de rattrapage régulateur. Il vous indique pour chacune de vos parcelles de blé et d'orge le risque de verse. Vous pouvez ainsi adapter votre stratégie de 2<sup>ème</sup> régulateur selon le risque de verse de vos parcelles.

Les prévisions de stade épi 1 cm sont, à ce jour, aux alentours du 1<sup>er</sup> avril pour des parcelles semées vers le 5-10 octobre.

*Claire Pelletier*

