

Bulletin d'informations N°33

Contact SEVÉPI
02.32.77.37.31
hue@sevepi.fr

Novembre 2011



Les dernières lignes de mon édito du mois de septembre vous rappelaient que notre assemblée générale du mois de décembre serait à nouveau un moment fort de la vie de notre coopérative. Les jours passent et les convocations sont arrivées chez vous. Je vous dois quelques explications sur le contenu et l'organisation que l'on souhaite mettre en place pour cette journée.

Tout d'abord l'ensemble des adhérents actifs sont invités dès le matin pour participer à trois groupes de travail sur des thèmes précis mais non limitatifs. Chaque groupe aura un animateur et désignera un rapporteur qui nous rendra compte l'après-midi de leurs réflexions. J'ai déjà entendu certains me dire qu'une journée complète c'était beaucoup. Peut-être ! Mais votre conseil d'administration a estimé qu'il était important de vous donner la parole pour exprimer librement vos aspirations et votre ressenti sur la vie de notre coopérative. Que va-t-il en sortir ? J'espère des idées déterminantes, qui permettront aux dirigeants (administrateurs et cadres) de poursuivre leur action en tenant compte de vos aspirations.

Nous parlerons l'après-midi de l'exercice clos au 30 juin. Les résultats sont bons. L'assemblée générale sera l'occasion de redistribuer des sommes importantes et de vous faire partager à nouveau les valeurs qui nous animent et qui seront au cœur des discussions du matin : la coopérative est-elle toujours avec son statut, une société adaptée à l'évolution de notre agriculture ?

L'année passée a été riche en événements dans nos exploitations avec cette climatologie particulière qui a pénalisé les rendements des petites terres, mais qui a assuré à l'ensemble des adhérents des récoltes de bonne qualité. Cette année aura été pour SEVÉPI et son encadrement l'occasion de profonds ajustements. L'arrivée de Claire PELLETIER en remplacement de Denis HUET et le partage de notre directeur avec l'UCDV, sont des éléments importants et l'occasion pour certains de prendre des responsabilités.

Je ne voudrais pas terminer ces propos sans vous exprimer une conviction forte : c'est ensemble que nous conforterons notre coopérative en considérant l'addition de nos diversités comme une force. Ne craignez pas de venir vous exprimer le 6 décembre prochain. J'aurai personnellement la mission de faire la synthèse, et j'espère que vous participerez nombreux à cette réflexion.

Laurent LEVESQUE

Brèves

.....

Sevépi a obtenu en septembre l'agrément « organisme de formation ». Dorénavant, les formations dispensées par Sevépi pourront être financées par les organismes de formation. Les sessions ATLAND rentrent notamment dans ce cadre.

La deuxième promotion « atouts jeunes » s'est réunie le 8 novembre à Douains. Cette session a permis aux participants de mieux connaître Sevépi, de définir leur programme et de caler les dates. Une présentation lors de la prochaine assemblée générale sera faite par les participants du premier groupe.

La collecte de maïs se termine. Au 10 novembre, nous avons collecté plus de 31 000 tonnes. L'humidité moyenne se situe à 29 % contre 32,2 % en 2010. Malgré une baisse des superficies estimée à 15 %, la hausse du rendement moyen nous permettra de collecter sensiblement le même volume qu'en 2010.

La campagne de semences d'automne se termine sur une progression des ventes de semences certifiées de plus de 39 %. Dans le même temps, le triage à façon a légèrement progressé par rapport à 2010.

L'opération Valor'Epi optimisé récolte 2012 est dans la dernière ligne droite. Cet engagement précoce vous permet d'accéder à des primes de 8 €/t pour les volumes engagés au prix moyen de campagne et de 2 €/t pour les volumes engagés en Matépi ou prix ferme. Pour tous renseignements, contactez votre technicien.

Dans l'attente des récoltes
Aémisphère sud...

BLÉ : Peu d'évolution sur le marché du blé avec d'une part un bilan mondial moins tendu que prévu (productions européennes et des pays de l'Est revues à la hausse) et d'autre part une situation maïs US qui soutient nos céréales. Cet « équilibre » conduit les valeurs depuis plusieurs semaines dans un couloir haut d'une dizaine d'euros dans l'attente de nouvelles fondamentales. De ce côté, les récoltes de l'hémisphère sud en cours sont surveillées. Les premiers échos font part de volumes conséquents, conformément aux attentes pour l'Amérique du Sud et l'Australie. Cependant, le début de ces récoltes marque également celui du « weather market » souvent décisif pour ces pays (pluies abondantes en Australie, La Niña en Amérique du Sud).

ORGE: Le bilan est nettement plus tendu pour l'orge avec des volumes principalement concentrés en Europe de l'ouest et en Ukraine. Côté français à ce jour, la moitié de la quantité disponible récolte 2011 a déjà été commercialisée, le stock de fin de campagne est attendu en baisse. Côté ukrainien, le maintien des taxes à l'exportation des orges jusqu'en 2012 participe fortement au soutien des prix. Pour ce qui est de l'orge de brasserie, la bonne récolte argentine devrait alimenter le marché export dans les semaines à venir.

MAIS : Les récoltes se terminent de part et d'autre de l'atlantique avec des prévisions de rendement régulièrement revues à la baisse aux US et des volumes de collecte records en Europe (France et Ukraine principalement). Contrairement au nord, l'Amérique du sud annonce également des récoltes sur des niveaux records au Brésil et en Argentine. Pour la suite de la campagne, l'évolution des quantités disponibles pour la consommation industrielle (éthanol) et pour la consommation animale/humaine sera déterminante.

COLZA : Faible activité sur le marché du colza dans un contexte de baisse de l'intérêt des tritrateurs pour la graine française. Cet intérêt se reporte sur le tournesol qui présente actuellement des quantités disponibles plus importantes à un prix d'achat inférieur à celui du colza. Au niveau mondial, la fin du mois de novembre amène les premières coupes de colza australiennes qui laissent présager un disponible à l'export en hausse cette année.

PROTÉAGINEUX : Limite des intérêts acheteurs pour les protéagineux en cette période de l'année où l'on assiste à une baisse des primes portuaires notamment pour les pois. Les fabricants d'aliments du bétail déjà bien couverts par leurs achats post moisson sortent peu aux achats actuellement.

Nicolas PONS (le 14/11/11)

Compte-rendu du conseil d'administration

Lors de la **réunion du 27 octobre 2011**, le conseil a :

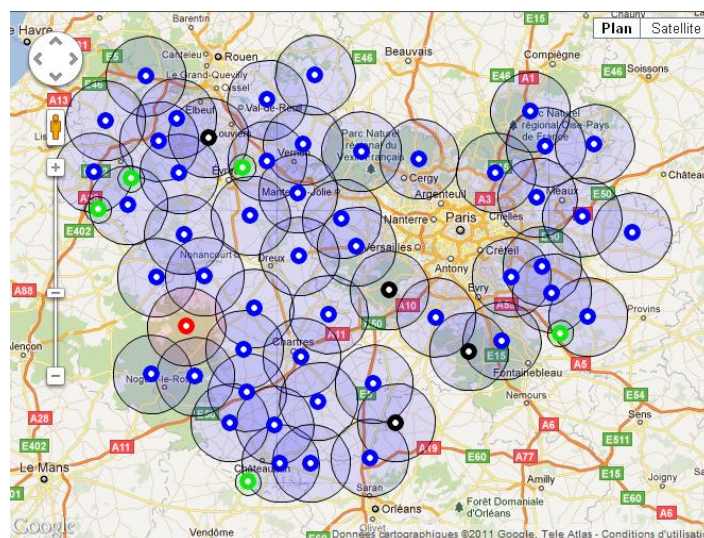
- Examiné et clôturé les comptes de l'exercice 2010/2011,
- Constaté un résultat de 2 587 658 €,
- Décidé de proposer à l'assemblée générale le versement de 1 650 000 € de ristournes aux sociétaires,
- Préparé les assemblées générales ordinaire et extraordinaire,
- Fait le point sur la collecte et fixé les acomptes maïs,
- Donné un accord de principe à une participation de 5 % au projet d'usine de méthanisation de Saussay-la-Campagne,
- Autorisé la signature d'une promesse de vente du « domanial » de Buchelay avec la ville de Mantes-la-Jolie,
- Précisé les règles d'engagement pour les options prises par la coopérative pour le compte de ses sociétaires,
- Statué sur les remboursements, transferts et souscriptions de capital social.

Jean-Baptiste HUE

Guidage RTK

Le GIE Coop & Tech a tenu son assemblée générale le 27 octobre 2011 à Douains. Une bonne occasion de faire le point sur le développement de ce service qui contribue efficacement à la mise en place de l'agriculture de précision. Le réseau continue de se développer, Sevépi a mis en place une nouvelle antenne à Fresne-le-Plan. A ce jour, un réseau de 58 balises émettant directement vers les engins agricoles équipés de barres de guidage Trimble permet de :

- Rendre accessible un système réservé à des experts (géomètres, TP),
- Mutualiser des coûts, et proposer l'abonnement le moins cher du marché (450 € de moyenne sur 7 ans),
- Proposer la couverture d'une zone s'étendant sur plusieurs départements,
- Utiliser les mêmes fréquences radio sur la zone,
- Bénéficier d'un recalage régulier par l'IGN.



Intérêts du guidage RTK

- Le système le plus précis (2.5 cm),
- Confort de conduite reconnu par tous les utilisateurs,
- Gains de productivité en évitant les zones de recouvrement des outils,
- Réduction de la consommation des intrants,
- Qualité de récolte plus homogène en évitant les doublures,
- Mémoire des passages (passages de pulvérisateur),
- Un outil rentable rapidement (6 à 7 ans pour une exploitation céréalière de 200 Ha, 2 ans avec des cultures industrielles).

Tarifs

- **Droit d'entrée au réseau : 1000 € HT + 400 € HT / récepteur**
- **Abonnement annuel au réseau : 150 € HT + 100 € HT / récepteur**

**Pour vos abonnements rapprochez-vous de votre concessionnaire,
Pour tous renseignements : www.coop-tech.fr**

André FÉRARD

Les femmes et les hommes de Sevépi et de ses filiales

Entrée : (10/10/11) Ludivine HALLET, Contrat de Professionnalisation.

Fin de CDD : (31/10/11) Élisabeth CHAPOUTIER, Assistante D.A.F. — suite au retour de congé maternité d'Annabelle COUPÉ (19/10/11).

Monique COLMAR