



### **GARDER SON SANG FROID !**

C'est facile à dire mais comment peut-on être serein lorsque les incertitudes liées aux réformes continues de la PAC viennent se conjuguer avec la volatilité des marchés. Cela nous fait perdre les repères auxquels nous étions habitués. L'océan est déchaîné et pour que le bateau puisse continuer à avancer il y a deux conditions :

- Que les personnes qui sont à la barre gardent le cap,
- Que les adhérents par leur fidélité et leur engagement représentent le poids nécessaire pour que le bateau ne chavire pas.

① - Le cap : chacun doit trouver à SEVÉPI les moyens de mettre en marché sa récolte à son goût, et à son rythme (par Matépi, prix de marché, prix moyen). Une réflexion est en cours pour améliorer notre site internet et pour le rendre plus opérationnel. Votre conseil d'administration devra rapidement prendre des décisions quant à sa mise en place. Le but étant d'apporter plus de proximité et plus de performances.

La politique définie se poursuit :

- Vente d'actifs et réorganisation des sites. Le site de Buchelay devrait dans les semaines à venir faire l'objet d'une transaction.
- La développement de Limay se poursuit.
- Etrépany est en stand by, en attendant de voir avec l'UCDV s'il y a des possibilités d'optimisation sur le site de Saussay la Campagne.
- Nous souhaitons quitter les centres urbains, renforcer nos centres de collecte moisson, et optimiser nos centres d'expédition.

② - Après avoir parlé de la coopérative, je vais parler des adhérents. Les tentations sont grandes, car pour certains les sollicitations sont nombreuses. On entend ça et là des propositions alléchantes pour les prochaines campagnes. Je les qualifierais de propositions marketing. Je voudrais que chacun sache que les équipes de la coopérative sont mobilisées pour optimiser la récolte 2010, et que l'on s'affaire déjà sur celle de 2011. Ce n'est pas parce que SEVÉPI ne met pas en avant de multiples propositions commerciales qu'elle n'est pas active. A nous tous de faire confiance, et les rendez-vous pour cette récolte 2010 seront décembre 2011, et pour celle de 2011 : décembre 2012 !

Avant, nous avons un rendez-vous auquel j'attache une grande importance, c'est l'assemblée générale du 7 décembre 2010. Venez nombreux. Dans le contexte actuel cela nous rappellera que la modestie est peut-être la meilleure manière d'aborder notre métier lorsque l'irrationalité peut nous faire perdre notre sang froid.

**RENDEZ-VOUS LE 7 DECEMBRE 2010...**

**Laurent LEVESQUE**

## **Brèves**

.....  
**Refonte du site sevepi.fr et nouvelle version de GICASA.** Afin de moderniser nos outils informatiques nous mettons en place une version améliorée de notre outil de base (GICASA). Nous réfléchissons également à l'évolution du site sevepi.fr pour lui apporter plus de professionnalisme, d'ergonomie et compléter nos services.

### **La campagne maïs commence.**

Les premières réceptions démarrent doucement, avec des humidités supérieures de 3 à 4 points par rapport à l'an dernier. Nos outils de séchage sont prêts à recevoir les volumes qui risquent, au vu des conditions climatiques et de la puissance des machines, d'être concentrés en peu de temps.

### **Commercialisation de la récolte 2010.**

La volatilité des prix est plus forte que jamais, au gré des nouvelles, le marché peut perdre ou gagner plus de dix euros par jour. Si les agriculteurs vendant au prix ferme sont déjà bien engagés (environ 75 %), les ventes des volumes au prix moyen de campagne sont à un niveau un peu moins élevé.

### **Commercialisation de la récolte 2011.**

Le niveau des cours qui se situe au dessus des prix de revient incite certains à s'engager. Nous vous rappelons que les ventes sur MATEPI sont ouvertes pour les échéances novembre 2011 et janvier 2012 en blé et novembre 2011 en colza. Nous travaillons également nos ventes prix moyen pour continuer à vous offrir avec ce mode de commercialisation, Sécurité, Tranquillité et Performance.

## *L'U.S.D.A. enflamme les marchés*

**BLÉ :** Après avoir publié, le 30 septembre, des stocks de maïs en hausse de 8 millions de tonnes, ayant eu pour conséquence de faire baisser encore plus des prix déjà mal menés par les liquidations massives de positions financières, l'USDA nous annonce le 08 octobre une réduction d'environ 4 % des rendements maïs aux USA et met cette fois-ci le feu aux marchés avec, ce vendredi, « un limit up » sur blé, maïs et soja à Chicago et une hausse allant jusqu'à 20 €/tonne en séance sur Euronext pour clôturer à +15.75 €/tonne.

Le stock de blé mondial est faiblement revu à la baisse d'environ 3 millions de tonnes ; il est estimé baisser de 2 millions de tonnes en Europe avec le rythme soutenu des exportations que nous connaissons.

Les bilans restent donc tendus en particulier à cause d'une concentration du stock mondial aux USA, le rendant difficilement disponible pour des raisons logistiques.

**ORGE :** L'Union Européenne a décidé d'affecter 2.8 millions de tonnes d'orge d'intervention à l'aide alimentaire, ce qui devrait diminuer l'incidence de la remise sur le marché du solde du stock sur les prix.

En orges brassicoles, les couvertures en ancienne récolte vont se terminer en fin d'année, et l'ensemble des besoins ne semblent pas couverts sur le premier semestre 2011. Les orges françaises sont de bonne qualité ce qui n'est pas le cas sur le nord et l'est de l'Europe.

**MAIS :** La tension sur le marché US entraîne le marché Européen et français. L'état d'avancement des récoltes sur l'hexagone est insuffisant pour se faire une réelle idée de l'évolution des rendements par rapport à la récolte précédente ; les avis sont partagés.

Le bilan mondial incite les vendeurs à la prudence.

**COLZA :** En colza, les informations évoluent peu ; les bilans sont tendus aussi bien en Europe qu'aux USA pour le soja et malgré quelques corrections techniques, les fondamentaux restent haussiers avec déjà en ligne de mire une réduction des surfaces emblavées pour la prochaine campagne dans plusieurs pays producteurs.

**PROTEAGINEUX :** Le défaut qualitatif des féveroles lié en particulier au pourcentage de bruchés rend difficile l'exécution des contrats malgré quelques aménagements consentis par les clients. La qualité fourragère trouve preneur à Rouen ou en alimentation animale.

En pois l'activité est inexistante en pois jaunes à l'export ; les fabricants se couvrent au coup par coup.

*Alain LEMBRE (le 13/10/10)*

## *Compte-rendu du conseil d'administration*

Lors de la **réunion du 16 septembre 2010**, le conseil a :

- Fait le point sur l'activité commerciale appro, collecte,
- Adopté des mesures visant à dynamiser la politique commerciale collecte,
- Etudié les positions de vente de la coopérative,
- Décidé du versement des premiers compléments de prix,
- Statué sur les remboursements, transferts et souscriptions de capital social,
- Fixé la date de l'assemblée générale au mardi 7 décembre 2010 à 14H30, à la Chapelle Réanville,
- Etudié la fréquentation du site internet,
- Autorisé la cession du silo Domanial de Mantes la Jolie.

*Jean-Baptiste HUE*

## *Investissements*

### *LIMAY :*

Notre activité conteneurs mise en fonctionnement depuis 18 mois dépasse nos prévisions, et la demande de nos clients est croissante.

Afin de pouvoir charger des conteneurs en période de moisson et d'améliorer les cadences de réception, UCAYC investit sur le silo de Limay dans :

- Un circuit indépendant pour charger les conteneurs,
- Une troisième fosse de réception,
- Deux boisseaux d'expédition camions, afin de réceptionner tous les produits.
- Un aménagement du plan de circulation.

### *SILOS A DECLARATION :*

SEVÉPI poursuit la mise en conformité des sites afin de limiter les écarts lors des contrôles quinquennaux.

*André FERARD*



## *Collaboration efficace avec les services d'intervention du Val d'Oise*

Le 6 octobre, un exercice pompiers à eu lieu à Magny en Vexin. L'objectif était de traiter en conditions réelles un incendie fictif dans une cellule de céréales. Plus de 60 pompiers, gendarmes, guidés par le personnel de SEVÉPI ont participé à cet exercice. Sur la base du document incendie établi pour chaque site soumis à autorisation, chacun a pu tester ses moyens d'interventions et ses compétences. Un débriefing fort instructif a conclu cette mise en situation.



*Jean-Baptiste HUE*

## *Les femmes et les hommes de Sevépi et de ses filiales*

**Entrée :** 11/10/10 : Laetitia BARTHELEMY — Confirmation d'un CDD en CDI.

Nous lui souhaitons beaucoup de réussite dans ses nouvelles fonctions.

**Départs:** Christian CHARTIER — Chauffeur à Bréval — départ à la retraite.

J-Jacques MAUPAS — Chef de Silo à Quatremare — départ à la retraite.

Nous leur souhaitons une retraite paisible, et bien méritée.

*Annabelle COUPÉ*