Sevépi

Producteurs de qualité

Bulletin d'informations N°26

Contact SEVÉPI
02.32.77.37.31
hue@sevepi.fr

Novembre 2010

FAUT-IL S'ENGAGER POUR LA RECOLTE 2011 ?

La récolte 2010 est encore en cours de commercialisation et déjà des engagements pour la campagne prochaine se réalisent.

Les cotations MAT-Épi permettent d'arbitrer dès maintenant du blé ou du colza. Les échéances novembre 2011 et janvier 2012 sont ouvertes pour le blé, l'échéance novembre 2011 est ouverte pour les colzas.

A ce jour, près de 20 % des volumes attendus au prix ferme ont été vendus, nous avons été plus prudents pour les volumes attendus au prix moyen.

Il n'empêche qu'il est tentant de s'engager lorsque les rémunérations offertes dépassent les prix de revient. Rappelez-vous fin 2007, nous avions attendu pour négocier la récolte suivante et avions pris en pleine face la baisse des prix.

S'engager, c'est d'abord gérer son risque. Pour cela, vous disposez du prix moyen de campagne et de MAT-Épi, outil de vente à terme, adossé au MATIF.

Vous disposez également d'Opté-H à la monnaie ou hors la monnaie, système d'option à la hausse. Ces options peuvent couvrir des volumes arbitrés MAT-Épi ou des volumes qui seront engagés au prix moyen. La seule règle est de ne pas prendre plus de volume d'option que de volume vendu ou engagé.

Autre paramètre à prendre en compte, le volume attendu à la prochaine récolte. Engager à ce jour plus de 50 % est dangereux, et l'exemple des mauvais rendements féveroles 2010 nous incite à la prudence.

Enfin vient l'analyse du marché : haussier, stable ou baissier ? Haussier, il faut attendre ou vendre en prenant des options à la hausse, Baissier il faut vendre.

Nous n'avons pas de boule de cristal, que faut-il faire ? A chacun de juger. Le prix moyen de campagne est plus que jamais une solution. Sur le long terme, il a toujours apporté **Performance, Sécurité et Tranquillité.**

Notre action **Valor'Épi** sera reconduite en 2011, elle primera encore fortement la confiance et l'engagement.

Jean-Baptiste HUE

Brèves

Dans le cadre de notre certification ISO 9001, les audits internes démarreront prochainement. Cette année, nous innoverons en réalisant des audits croisés avec VALFRANCE et avec le CER France Eure.

51 750 tonnes, c'est le volume mis en conteneurs à LIMAY à destination de l'Asie en 2009/2010. Les orges de Brasserie de SEVÉPI n'y suffisent pas et bien que complétées avec celles de notre partenaire AGRALYS, nous avons fait de la prestation de service pour des tiers. Cela fait plus de 2 300 conteneurs !

L'opération « Atout Jeunes » démarre le 16 novembre. Un groupe d'une quinzaine de jeunes sociétaires participera à une formation poussée pour mieux comprendre les enjeux et la gestion de la coopérative.

Dernière minute…
Un plateau de choix interviendra lors de l'assemblée générale du 7 décembre. Tout d'abord nous attendons la confirmation de la venue de l'attaché agricole de l'ambassade des Etats Unis qui nous parlera de la politique agricole américaine. Ensuite Jeremy MACKLIN, directeur général adjoint d'Invivo, interviendra sur le thème

« Produire demain, les enjeux pour nos métiers d'agriculteurs et de distributeurs ».

Les Marchés :
Nouveau rapport USDA haussier

BLÉ : Les rapports USDA se suivent et se ressemblent ! Une fois n'est pas coutume ! En effet le rapport paru ce jour est à nouveau haussier tous produits par une révision à la baisse de la production US essentiellement en maïs et en soja et plus modérément en blé. En conséquence, dans ce contexte de bilans qui se tendent encore un peu plus, les marchés Chicago et Euronext sont à nouveau à la hausse. A ce jour ce sont environ 2 millions de tonnes supplémentaires de certificats à l'exportation qui ont été délivrés par Bruxelles par rapport à l'an dernier à pareille époque. Le rythme d'exécution est soutenu et FranceAgrimer prévoit 11.5 millions de tonnes d'export en blé Français sur la campagne, chiffre constituant un record. La crainte de soudure difficile, les surfaces emblavées en baisse en Russie et en Ukraine et les conditions actuellement sèches aux USA, orientent également la prochaine campagne à la hausse et l'échéance Matif Novembre 2011 traite aujourd'hui autour de 205 €/Tonne.

ORGE : Les prix de l'orge progressent moins vite que ceux du blé faute d'intérêts acheteurs ; toutefois les fabricants procèdent régulièrement à des couvertures.
En orge de brasserie le marché est très étroit et attentiste pour l'instant avec des prix qui évoluent peu.

MAIS : L'USDA réduit la production mondiale d'environ 1 million de tonnes et avec une perspective de consommation qui progresse d'un peu plus de 2 millions de tonnes, le stock de report se trouve réduit de près de 3 millions de tonnes. Le marché réagit très fortement à cette annonce en début d'après-midi pour revenir après l'ouverture de Chicago à une progression plus modérée.

COLZA : La production de soja US est revue en baisse d'un million de tonnes. Au niveau mondial, la hausse de la consommation est compensée par une production en augmentation au Brésil et en Argentine ce qui permet au bilan mondial de rester quasi inchangé mais toujours aussi tendu.

PROTEAGINEUX : L'activité alimentation humaine pois et féveroles à l'exportation est quasi inexistante.
Les FAB couvrent au coup par coup leurs besoins en protéagineux destinés à l'alimentation animale.

Alain LEMBRE (le 09/11/10)

Dernière minute :
CHICAGO clôture en baisse le 09 au soir en blé et maïs, l'Egypte lance un appel d'offre aujourd'hui 10 novembre pour embarquement 11/20 janvier 2011.

Compte-rendu du conseil d'administration

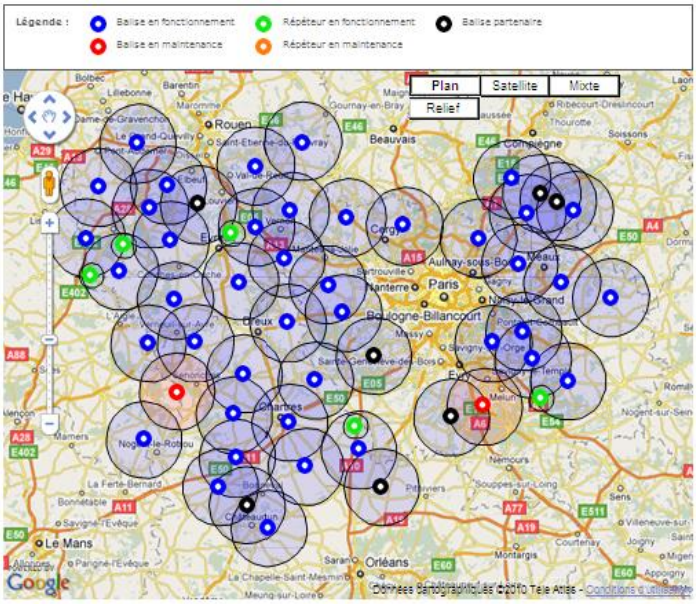
Lors de la **réunion du 29 octobre 2010,** le conseil a :
- Examiné et clôt les comptes 2009/2010 qui seront présentés à l'assemblée générale,
- Proposé une affectation du résultat,
- Préparé l'assemblée générale et revu les résolutions qui seront soumises aux votes,
- Fait le point de l'activité commerciale,
- Décidé du versement des deuxièmes compléments de prix,
- Statué sur les remboursements, transferts et souscript° de capital social,
- Décidé de la rénovation du site internet,
- Echangé sur l'avenir du dossier éthanol et demandé l'envoi d'un courrier aux signataires de contrats éthanol pour les informer de cette position.
- Autorisé SEVÉPI à participer aux comités de pilotage «zones de captage » pour connaître et influer sur les décisions en gestation.

Jean-Baptiste HUE

Guidage RTK

Coop & Tech, GIE dont SEVÉPI est membre fondateur met à disposition des agriculteurs un réseau de 50 balises émettant directement vers les engins agricoles équipés de barres de guidage Trimble.

Les plus du GIE
- Rendre accessible un système réservé à des experts (géomètre, TP),
- Mutualiser des coûts,
- Premier réseau structuré,
- Couverture complète d'une zone importante,
- Les mêmes fréquences radio sur la zone,
- Un recalage régulier par l'IGN.



Intérêt du guidage RTK
- Le système le plus précis (2.5 cm),
- Confort de conduite,
- Gains de productivité en évitant les zones de recouvrement des outils,
- Réduction de la consommation des intrants,
- Qualité de récolte plus homogène en évitant les doublures,
- Mémoire des passages (passages de pulvérisateur),
- Un outil rentable rapidement.

Tarifs
- **Droit d'entrée au réseau : 1000 €HT + 400 €HT / récepteur**
- **Abonnement annuel au réseau : 150 €HT + 100 €HT / récepteur**

Pour vos abonnements rapprochez-vous de votre concessionnaire
Pour tous renseignements : www.coop-tech.fr

André FERARD

Les femmes et les hommes de Sevépi et de ses filiales

Départs : Emilie HAMEL – Responsable Qualité – Démission à l'issue de son congé parental.
Emilien RELLO – Adjoint chef de silo – Fin de CDD le 14/10/2010

Annabelle COUPÉ