

## Brèves

L'audit de renouvellement de nos certifications ISO 9001 et CSA, a eu lieu du 26 au 29 avril. Quelques écarts et notamment sur l'enregistrement de données ont été relevés par l'auditeur. Des remarques constructives ont également été émises. Au chapitre des points positifs : l'implication du personnel, la tenue des silos, le professionnalisme et l'accueil par les salariés audités. Nous ne manquerons pas de corriger ces écarts et merci à tous pour votre implication dans cette démarche de progrès.

**La traçabilité des phytos est en marche.** Nos programmes informatiques ont été adaptés, nous avons sélectionné le matériel de scannage et nous généraliserons la démarche pour l'automne prochain. Rappelons que dès début 2016, les livraisons de phyto directes de Marquion étaient tracées.

**SEVÉPI a atteint le niveau 2** de la charte de gestion du risque prix. Ce niveau le plus élevé est attribué, après audit, aux coopératives dont les pratiques de bonne gestion du risque prix sont éprouvées.



**ATTENTION : Fermeture du Lundi de Pentecôte (16/5/16)**, des bureaux et de l'ensemble des sites de SEVÉPI.

### A VOS AGENDAS

La journée technique SEVÉPI aura lieu le jeudi 16 juin 2016 sur le secteur de Bréval. Les essais mis en place mettront en avant les méthodes de désherbage alternatives.



## Bulletin d'informations N° 63

### UNE BELLE RÉCOLTE !!!

La campagne de commercialisation s'achève. Elle est l'illustration de tous les risques liés à la volatilité des marchés et des conséquences sur les prix qui nous sont payés.

Le débouclage fin avril est parfois douloureux car les prix sont toujours très bas. La coopérative n'a pas le choix. Les capacités doivent être libérées pour accueillir la nouvelle campagne.

Je voudrais qu'ensemble nous regardions le déroulement de l'année écoulée. Sevépi a régulièrement alimenté la demande et contrairement à d'autres qui ont préféré attendre des jours meilleurs, elle terminera comme d'habitude à fin juin avec un « stock outil ». Les ventes de début de campagne assureront un prix moyen correct compte tenu de l'évolution des marchés.

Je ne porte aucun jugement sur les décisions des uns ou des autres mais aujourd'hui force est de constater que les volumes en stock dans les exploitations peuvent peser lourd sur les prix de la récolte 2016. Un seul conseil : alimenter les marchés lorsqu'ils se présentent. Nous avons à notre disposition des outils financiers ; apprenons à les utiliser.

Si les prix sont la composante essentielle de nos performances économiques, le coût de nos intrants en fait partie et la diminution du prix du pétrole et des engrais nous apporte un peu de souplesse dans la gestion de nos exploitations. De même l'efficacité du service technique et l'efficacité des achats de Terres de France, sont pour nous des gages de réussite.

Sur le plan de la réglementation, point sur lequel je ne suis pas tendre en général, l'évolution des réflexions avec le ministère de l'agriculture va plutôt dans le bon sens concernant la mise en place des C.E.P.P. (Certificat d'Economie de Produits Phytos). Sous l'impulsion d'ARVALIS, 4 indicateurs constitueraient la base du suivi de l'évolution de nos pratiques. On peut espérer que sa mise en œuvre ne sera pas une nouvelle usine à gaz....

L'animation de notre coopérative est une priorité car sa force reste la cohésion entre nous. Les investissements réalisés ces dernières années et ceux des années à venir doivent nous permettre d'améliorer nos performances et d'apporter le meilleur service à des coûts raisonnables. Nous sommes tous mobilisés sur cet objectif. Le conseil d'administration étudie actuellement, d'une part, la réorganisation du site de Bréval ; opération qui prendra plusieurs années vu la complexité des installations actuelles, et d'autre part, la création d'un point de collecte à Houdan où les adhérents méritent un accueil digne de ce nom. Ce dernier pourrait être réalisé en coopération avec la SCAEL. La réflexion est en marche.

Avant de terminer je vous rappelle notre prochain rendez-vous : la journée technique qui aura lieu le 16 Juin. Retenez cette date et en attendant, bonne continuation à toutes et à tous.

***Laurent LEVESQUE***

## **Record pour les exportations de blé français en mars : 2.25 millions de tonnes.**

**Blé :** le rythme soutenu des exportations de blé origine France avec un record battu au mois de mars et des chiffres qui s'annoncent prometteurs pour avril, sont autant d'éléments positifs pour éviter d'avoir un stock de report qui continue de s'alourdir. Le blé Français sur son niveau de prix actuel est compétitif et la fin de campagne laisse entrevoir une activité sans doute meilleure que celle qu'on aurait pu imaginer il y a quelques semaines. Pour la prochaine campagne, les conditions météo sont bonnes pour les cultures de céréales sauf en Inde et en Afrique de Nord ; le Maroc souffre de sécheresse et continuera d'importer sans interruption même pendant sa période de récolte, ce qui est inhabituel et l'Inde vient d'acheter du blé Australien et peut-être du blé Français ; l'Algérie a lancé un appel d'offre pour Juillet.

**Orges :** En l'absence de la Chine qui nous a permis d'exporter des quantités importantes en 2015, les perspectives sont à ce jour, moins bonnes pour la prochaine campagne et les primes par rapport au blé sont « très négatives ». Le marché de la brasserie est attentiste avec une offre qui s'annonce abondante en brasserie d'hiver et des orges de printemps qui se développent dans de bonnes conditions.

**Maïs :** les conditions sèches au Brésil font craindre une perte de récolte non négligeable pour la Safrinha. Le maïs Américain s'exporte à bon rythme. Les semis sont réalisés à 45% aux USA et à 44% en France contre 80% l'an dernier à la même date.

**Colza :** l'Argentine a connu des conditions très pluvieuses et d'importantes inondations au moment de la récolte de soja ; ces conditions pourraient générer une perte de 5 à 10 millions de tonnes. Le prix du soja et par voie de conséquence du colza a donc regagné un peu de terrain (environ 20 €/t depuis son plus bas prix de début mars) malgré des marges de trituration qui restent très médiocres.

**Protéagineux :** Le marché du pois jaune est actif sur le début de campagne à l'exportation avant l'arrivée des pois canadiens en particulier à destination de l'Inde également. En féveroles la qualité sera déterminante pour nos débouchés à l'exportation face à la concurrence de la féverole Anglaise et Balte.

**Alain LEMBRE le 09/05/16**

### **Compte-rendu du CA du 19 avril :**

Lors de sa réunion du 19 avril, le conseil qui s'est tenu à Bréval a :

- Constaté la baisse du CA appro de 3 % et la hausse de la collecte de 9,12 % à fin mars,
- Etudié les positions de ventes, et constaté les performances du prix moyen, arbitré majoritairement avant la baisse des cours,
- Comparé les performances de Sevépi avec celles de 6 autres coopératives céréalières,
- Revu le cadre de gestion du risque prix,
- Statué sur les transferts et souscriptions de parts sociales.
- Visité les sites de Bréval et Houdan dans la prévision d'investissements importants sur ces silos.

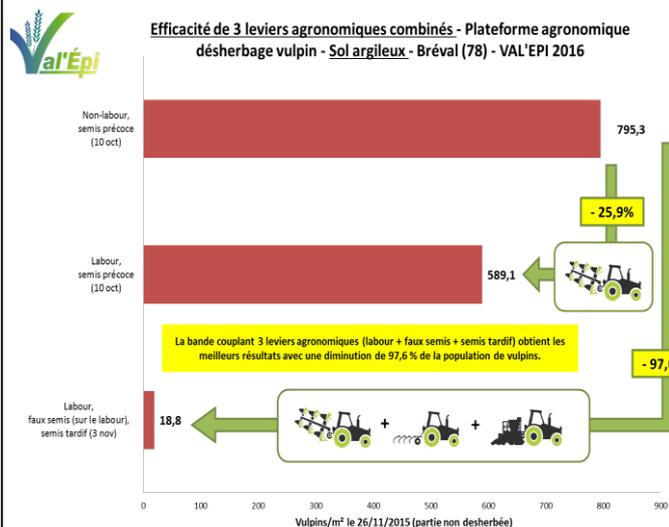
**Jean-Baptiste HUE**

## **La plateforme de Bréval vous accueillera le 16 juin pour vous présenter des méthodes de lutte alternatives.**

La problématique désherbage blé est plus que jamais au centre de toutes les discussions. Cela ne devrait pas s'arranger avec le retrait attendu de l'isoproturon. Sevépi a pris à bras le corps cette question qui sera le thème central de nos visites techniques.



La plateforme mise en place à Bréval traite de ce thème et les premiers résultats sont édifiants. Par exemple :



En utilisant uniquement des leviers agronomiques, une population de vulpins de 795 pieds par M2 peut être ramenée à 19 soit plus de 97 % d'efficacité !!!!!!!!!!!!!

Venez nombreux à cette journée technique où vous découvrirez (ou redécouvrirez) des solutions agronomiques aux questions de désherbage.

**Alain LALOI**

## **Les Femmes et les Hommes de SEVÉPI**

**Départ :**

Le 1/3/2016 : FLORENT Valentin, apprenti à l'UCAVC.

**Annabelle COUPÉ**