



Sevépi

www.sevepi.fr

*Producteurs
de qualité*

Octobre 2019

Contact SEVÉPI 02.32.77.37.31

hue@sevepi.fr

Brèves

Les analyses de vos stockages en ferme sont terminées. 719 lots ont été analysés (449 l'an dernier) chez 184 adhérents. Les résultats sont communiqués au fur et à mesure pour vous donner une indication sur la qualité de votre stock. Ce service montre son intérêt, année après année. Il vous permet de valoriser au mieux votre récolte.

Nous testons chez 4 adhérents la surveillance des températures de stockage à distance. Le matériel utilisé est constitué d'une canne munie de capteurs qui transmet les informations en direct sur smartphone. L'objectif est d'optimiser la conservation des grains et les consommations d'énergie. Si ce test est concluant, nous proposerons ce service dès la campagne prochaine.

Les Passées d'Août ont rassemblé plus de 500 adhérents. Merci aux silos qui ont géré l'organisation de ces rencontres toujours très appréciées et conviviales.

Le Festival de la terre à Méré (78) a été un franc succès. 15 000 visiteurs sur 2 jours. Sevépi participait à cette manifestation qui réunissait agriculteurs et grand public.

La cession du terrain de Louviers « ancien Gamm Vert » suit son cours. Un permis de construire a été déposé par l'acquéreur et si tout va bien, la vente définitive aura lieu sur cet exercice en juin 2020.

A VOS AGENDAS

L'Assemblée Générale de Sevépi aura lieu le **mardi 10 décembre 2019** à la Chapelle-Réanville (27)



Bulletin d'informations N°82

Nous avons l'agriculture la plus durable au monde !

Pour la troisième année consécutive, l'agriculture française a été jugée comme la plus durable au monde d'après le journal américain *The Economist*.

Cependant, des élus de tous bords la remettent en cause. Chaque jour, nous cherchons des solutions pour améliorer nos pratiques, qu'elles soient agronomiques, mécaniques ou chimiques. Elles doivent maintenir un juste revenu pour nous, agriculteurs. C'est la mission que notre coopérative a confié à Val'Epi, notre service d'expérimentation.

Dans nos silos, nous sommes déjà engagés dans le zéro insecticide de stockage ainsi que dans la certification ISO 50 001 pour la réduction de consommation d'énergie. Le projet du futur silo de Bréval sera la vitrine des silos de la coopérative pour l'agriculture conventionnelle et biologique. Dans le cadre de l'enquête publique, les personnes du secteur de Bréval pourront donner leur avis et montrer leur intérêt pour ce projet.

Chacun d'entre nous doit être fier de son travail et nous devons le dire par les moyens qui nous conviennent : discussions familiales, avec les riverains, consultations publiques ou manifestations organisées par les différents syndicats.

Enfin, je ne peux terminer cet édito sans vous inviter à venir nombreux à notre prochaine Assemblée Générale. Elle sera l'occasion d'aborder tous ces sujets et de vous présenter nos projets.

Rendez-vous le 10 décembre.

Le Président
Jérôme CHARPENTIER

REBOND SAISONNIER EN CEREALES, ALIMENTÉ PAR LA RÉTENTION DES VENDEURS

Blé : La sortie de l'échéance Euronext Septembre 19 a marqué la fin d'une période de baisse et l'intégration des bonnes récoltes de l'hémisphère nord. Du côté de la mer noire, les importants volumes produits ont largement alimenté l'export depuis le début de campagne, entraînant la hausse des prix locaux. A fin septembre, l'Ukraine a déjà sorti 40% de ses disponibilités, alors que sur le marché français le rythme export affiche un retard d'un mois, conséquence du ralentissement de la demande notamment en Algérie. Le blé français, disponible et compétitif, trouve cependant le chemin du Maroc, de l'Egypte et plus étonnamment de la Chine mais dans des quantités insuffisantes pour gommer l'excédent. Ces éléments s'inscrivent dans un contexte de rétention de la part des vendeurs et agriculteurs, peu motivés par les prix bas. Dans tous les cas, le marché aura besoin d'un élément nouveau pour poursuivre son rebond, les difficultés de récolte sur les maïs US ou encore le weather market en Australie et Argentine seront donc à suivre.

Orges : le bilan mondial lourd sur les fourragères pèse sur les prix et la probable révision en baisse de la demande en Arabie Saoudite ne sera pas de nature à inverser la tendance. Sur le marché, les orges françaises, ukrainiennes et russes sont au coude à coude avec même au coin du bois l'australienne, toujours sous investigation de la Chine concernant des pratiques de dumping. Même constat en brasseries où les surplus de printemps et d'hiver se retrouvent principalement en France, dans un marché saturé.

Maïs : les récoltes débutent dans l'hémisphère nord et les rendements sont globalement décevants. Aux US, après des semis difficiles, les opérateurs attendent une révision à la baisse des chiffres de l'USDA qui pourrait arriver prochainement. Les premières coupes vont dans ce sens et l'avancement de récolte est faible, retardé par des conditions météo délicates. En France, les zones irriguées devraient afficher des rendements records, qui pourraient compenser ceux du nord Loire fortement impactés par le déficit hydrique. Le ministère table sur une production de 12.1Mt (11.77 en 2018).

Colza : le bilan tendu se confirme et les prix/primes s'en ressentent. La production européenne à 17.1 Mt sera nettement insuffisante pour alimenter les besoins de trituration estimés à 23.8Mt. Le recours à l'importation de graines canadiennes/ukrainiennes/australiennes est donc inévitable. Fait rare pour nos régions, les flux de colza sont attirés sur les usines n'ayant pas accès à l'import (Mériot) au détriment des unités portuaires comme Rouen. Le colza bénéficie du soutien du complexe oléagineux, avec la détente de la situation US/Chine qui reste à confirmer mais on note déjà des achats réguliers de soja par les chinois. De plus, les tensions Iran/US via le pétrole saoudien pourraient également amener de la volatilité.

Protéagineux : demande atone en pois jaune au-delà des marchés industriels, quelques intérêts ponctuels en fourragers. En féverole, toujours un flux d'affaires sur la fourragère.

Nicolas PONS le 08/10/19

COMPTE-RENDU DE CONSEIL

Lors de la réunion de bureau du 18 septembre 2019, le conseil a :

- Constaté une progression de 12,2 % de la collecte,
- Echangé sur les politiques commerciales phytos (voir ci-joint),
- Fait le point sur les investissements à Bréval,
- Débattu sur la charte de l'administrateur Sevépi,
- Statué sur les transferts et souscriptions de parts sociales.

Jean-Baptiste HUE

NOUVELLE POLITIQUE COMMERCIALE

La suppression des rabais, remises et ristournes sur les produits phytosanitaires nous a conduit à mettre en place une nouvelle politique commerciale au 1^{er} juillet.

Elle s'articule autour de trois axes forts que sont la fidélité, la sérénité et la sécurité.

La fidélité d'abord puisqu'elle est plus que jamais récompensée chez Sevépi au travers de l'engagement total et du Valorépi. Les adhérents toucheront en fin de campagne une remise fidélité basée sur les achats d'engrais, amendements et la collecte livrée chez Sevépi sur la campagne précédente (EX 3A). Elle sera versée en totalité et abondée de 20% pour les adhérents 100% en appro et collecte.

Pour les autres, elle sera versée partiellement à hauteur de la collecte livrée et des engagements Valorépi.

La sérénité ensuite, qui passe par la fourniture de produits homologués et le bon usage de ceux-ci par l'accompagnement réglementaire et à l'utilisation.

Vous pouvez vous appuyer sur vos techniciens au quotidien qui vous permettent d'utiliser le bon produit sur la bonne cible à la bonne dose et au bon moment. Nos guides et info techniques viennent compléter ce service.

Enfin, la sécurité d'approvisionnement avec la possibilité de commander vos produits en morte-saison à un tarif attractif et de les ramener en saison si l'utilisation n'est pas nécessaire ou adaptée à la problématique.

Pour une transparence complète et une équité totale, l'ensemble de ces services sont inclus dans le prix du produit, qui est le même pour tous, et ne seront donc pas facturés à part, comme certains peuvent le faire dans notre environnement concurrentiel.

Le climat sec et les difficultés de levées des colzas ont déjà permis à nombre d'entre vous d'utiliser ces services en ramenant ou échangeant les produits de désherbage.

Vos techniciens et moi-même sommes à votre écoute dans cette période de transition.

Aurélien CAURIER

Pour des commandes en ligne, retrouvez sur le site internet :



Les femmes et les hommes de Sevépi

Départ en retraite : Marie Claire Maucolin — Assistante de direction

Entrées : Anaïs Montier Adjointe Resp Dépôt Quittebeuf

- Benoit Legay Assistant Administratif et commercial
- Baptiste Duyck contrat apprentissage commercial
- Baptiste Delaunay contrat professionnalisation comptabilité
- Marie Martineau contrat apprentissage service technique VAL EPI

Annabelle COUPE